



Die LBS West ist die größte im Sparkassenverbund tätige Landesbausparkasse und seit vielen Jahren Marktführer in Nordrhein-Westfalen. Unsere Hauptabteilung Vertrieb sucht eine / einen

Beraterin / Berater Vertriebskoordination

für

- die Bearbeitung operativer und strategischer Grundsatzfragen für den Verbund und den Außendienst,
- die konzeptionelle Weiterentwicklung der Betreuung der Sparkassen,
- die Koordination technischer Fragestellungen im Zusammenhang mit der Umsetzung vertrieblicher Strategien,
- die Vorbereitung von Gremienveranstaltungen (Sparkassenbeirat, Verbandsgremien etc.),
- Sonderaufgaben und Projektarbeiten.

Wenn Sie

- über ein wirtschaftswissenschaftliches Studium und/oder eine vergleichbare Ausbildung verfügen,
- möglichst mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb und/oder im Finanzsektor mitbringen,
- ausgeprägte analytische und konzeptionelle Fähigkeiten besitzen,
- sich gut in Wort und Schrift ausdrücken können,
- teamfähig sind sowie
- über gute Kenntnisse der MS-Office-Produkte verfügen,

sind Sie bei uns genau richtig.

Starten Sie doch einfach durch mit der LBS!

Wir bieten Ihnen anspruchsvolle, abwechslungsreiche Aufgaben mit einem hervorragenden Überblick über die betriebswirtschaftlichen Zusammenhänge der LBS, eine angemessene Vergütung, interessante Entwicklungsperspektiven im Unternehmen und vielfältige Förderungsmöglichkeiten im persönlichen Bereich.

Geben Sie Ihrer Zukunft eine Perspektive und bewerben Sie sich unter Angabe der Kennziffer ebusti-5280 (Stichwort: Beraterin/Berater Vertriebskoordination) bei der LBS Westdeutsche Landesbausparkasse, Hauptabteilung Personal/Organisation, Himmelreichallee 40, 48149 Münster. Und wenn Sie noch Fragen haben: Andreas Kamp (Tel. 0251/412-19110) beantwortet sie Ihnen gern.

Wir geben Ihrer Zukunft ein Zuhause.

KARRIERE